

Camille POYER

Née le 04/07/199
Permis B -Véhiculée
13 impasse des saules 49260 Brézé
Maine et Loire-France

Camillepoyer04@gmail.com
+33.6.37.56.15.05
Linkedin: <http://lnkd.in/bRW4hHG>

Poste recherché
Assistant Acheteur en Vins et Spiritueux
Stage de 6 mois
Avril 2016-Août2016



Formation

- 2014-2016 **Master NTCI: Négociateur Trilingue en Commerce International des Vins et Spiritueux**
Université d'Angers France
Mémoire d'étude M1: "Compared study of a business development and strategies on national and international markets of vineyards: Loire Valley Wine Cluster vs English Wine Market" - Mention Assez Bien
- 2011-2014 **Licence Langues Etrangères Appliquées**
Université d'Angers France
Séjour Erasmus à la Faculté d'Economie et de Gestion -9 mois - Université de Cantabrie Espagne - Mention Assez Bien
- 2011 **Baccalauréat ES spécialité Anglais**
Lycée Duplessis Mornay Saumur France
Mention Assez bien

Expériences professionnelles

- 2015-2016 **Création et Gestion d'un club de dégustation de vins et spiriteux- NTCI Wine Tasting Club**
Angers France
Organisation de cours d'initiation à la dégustation, description et l'analyse des différents vins de France et du monde
Groupe de 25 étudiants de parcours et niveaux différents
- 2015-2016 **Trésorière - Association Master 2 NTCI**
Angers France
Constitution et planification d'un budget pour l'organisation de 7 projets de formation: Forum d'entreprise, NTCI Wine Tasting Club, Portes ouvertes interactives de l'Université, Site Internet...
- 2015 **Assistante Marketing - Go Brazil Wines and Spirits**
6 mois - Ipswich Royaume Uni
Importateur de vins et spiritueux du Brésil au Royaume Uni (B2B et B2C)
Mise en place de plans de communication et marketing
Participation à des événements B2B et B2C: London Wine Fair -Taste of London
- 2015 **Assistante de Direction - Varega**
6 mois - Ipswich Royaume Uni
Prestataire de service en développement commercial et marketing
Aide au développement d'entreprises en Grande Bretagne et en Europe: analyse et investigation de marchés
Recherche de nouvelles missions sur les plateformes de freelancing
- 2014 **Guide touristique - Langlois Chateau**
3 mois - CDD-Saumur France
Accueil et conseil des clients sur les vins du Domaine - 6 appellations du Val de Loire pour 71 hectares
Visites guidées complètes en Français Anglais et Espagnol
- 2013 **Animatrice des ventes - Domaine des Champs Fleuris**
4 mois-Turquant France
Réception et la clientèle du domaine et dégustation argumentée des vins
Vente et conditionnement des produits du domaine de 35 hectares

Capacités linguistiques

Anglais

Compétences professionnelles complètes
Stage en entreprise de 6 Mois à Ipswich Royaume Uni (2015)

Espagnol

Compétences professionnelles complètes
Séjour Erasmus en Université de 9 mois à Santander Espagne (2013-2014)

Intérêt pour la culture Hispanophone et Anglophone

Compétences

Professionnelles

Connaissances techniques et commerciales vitivinicoles
Force de vente - Techniques de Marketing -
Construction du discours commercial
Prise de parole en public
Concision et Autonomie

Informatique

Pack Office
Word Press - Jumla - MailChimp- CS3 notions
Prestashop -Isacompta

Centre d'intérêts

Loisirs

Pratique de l'équipation (10 ans)
Gastronomie et art culinaire à l'international
Lecture de magazines d'actualité et de culture

Autres

PSC1 formation aux premiers secours